

AMAIA G.

**Responsable Réseau et Développement Succursales et Franchises
Créations Jean Vier SA (Saint-Pée-sur-Nivelle)**



Pouvez-vous décrire les principales MISSIONS que vous exercez dans le cadre de votre emploi actuel ?

- Gérer et motiver l'ensemble de l'équipe de notre réseau de 14 magasins (7 succursales et 7 franchises) et 17 personnes ;
- Réaliser le suivi des performances commerciales de l'ensemble de ces magasins ;
- Identifier de nouveaux partenaires commerciaux pour l'ouverture de nouveaux points de vente franchisés, en France ou à l'export.

Pouvez-vous nous raconter votre PARCOURS d'études et vos expériences professionnelles depuis l'obtention de votre licence ?

Mon parcours, tant d'études que professionnel, est souvent qualifié d'atypique car il est assez éloigné des parcours linéaires que l'on peut rencontrer. Voici, présentés dans l'ordre chronologique, les principales étapes de mon parcours universitaire et professionnel suite à l'obtention de la Licence en Sciences Economiques à l'UPPA en 2002 :

- 2002 à 2004 : Maîtrise en Sciences et Techniques du Commerce International (MST CI), UPPA, IAE de Bayonne.
- 2004 : Stage 5 mois, Dublin, Irlande.
- 2004-2005 : Master MBA Administration et Direction d'Entreprises, Universidad de Deusto, ESTE, San Sebastián, Espagne (16 mois).
- 2005 : Stage Commercial export, Bergara, Espagne (6 mois, dont 4 en parallèle avec le dernier trimestre du Master MBA, sept-déc.2005).
- 2006-2007 : Contrôleur de Gestion Risques Clients, Dikar S.Coop., Bergara, Espagne.
- 2007 à 2009 : Responsable Commerciale, Concha Bay, SL, Oiartzun, Espagne.
- 2009-2010 : Chef de ventes, Goibegi, SL, Irun, Espagne.
- 2011 à 2013 : Responsable commercial export Espagne et Amérique Latine / Responsable dossiers Subventions / Autres tâches diverses, Créations Jean Vier SA, Saint-Pée-sur-Nivelle (64).
- 2013-2014 : Responsable Réseau et Développement Succursales et Franchises, Créations Jean Vier SA, Saint-Pée-sur-Nivelle (64).

Pouvez-vous nous indiquer ce que la LICENCE vous a apporté ?

La formation Licence en Sciences Economiques que j'ai suivie à l'UPPA n'a pas été particulièrement décisive pour accéder aux diverses fonctions professionnelles que j'ai exercées. Néanmoins, elle a contribué à la réussite de mon parcours professionnel dans la mesure où elle m'a octroyé des connaissances qui m'ont permis de mieux appréhender les différents postes que j'ai occupés. Ce diplôme, auquel se sont ajoutés la Maîtrise en Commerce International puis le Master MBA, m'a permis d'avoir un regard plus critique sur les aspects économiques, financiers et de gestion des entreprises au sein desquelles j'ai travaillé, d'autant plus s'agissant là de PME qui, de par leur petite taille, permettent aux salariés d'avoir une vision globale des divers départements qui conforment l'entreprise.

En effet, le parcours universitaire que j'ai choisi me permet de comprendre aussi bien les axes stratégiques, la politique commerciale, marketing et de communication mais également les aspects financiers de l'entreprise, me donnant ainsi une vue d'ensemble très intéressante. Aussi, je dirais que mon parcours a été facilité par ma maîtrise de diverses langues, dont le français, l'anglais et l'espagnol principalement, que j'ai utilisées et que j'utilise encore aujourd'hui, au quotidien tout au long de ma vie professionnelle.

J'ajouterais enfin que mon parcours universitaire a également été un apprentissage de maturité : l'université m'a appris à être autonome dans l'organisation de mon travail et la gestion de mon temps, et notamment les années de DEUG et LICENCE, caractérisées par moins d'encadrement et donc une plus grande autonomie et prise en main personnelle.