

Techniques de Commercialisation

Source : Enquête décembre 2016 auprès des diplômés de DUT promo 2013/14 - Contact : Observatoire de l'établissement (Agnès Binet) / ode@univ-pau.fr / 05.59.40.70.53

Dernière mise à jour : 25/02/22

Nombre de diplômés
118

Nombre de répondants
48

Situation au 01/12/16	
Emploi	15
Etudes	27
Inactivité	2
Recherche d'emploi	4
Total	48

Diplômés en emploi au 01/12/16						
1ère formation suivie après le DUT	Secteur	Emploi	Fonction	Niveau emploi	Lieu	Nombre de mois pour trouver le 1er emploi
Bachelor banque finance assurance	Activités financières et d'assurance	Charge de clientèle niveau 2	- commercialisation de produits d'assurances pour les professionnels et les particuliers - gestion administrative - défense de portefeuille	Employé de bureau, de commerce, personnel de service	40	
Bachelor banque finance et assurance	Activités financières et d'assurance	Assistante administrative	Secrétariat rédaction rapports et lettre de mission suivis clients et traitement des opérations	Employé de bureau, de commerce, personnel de service	64	3
Bachelor marketing et commerce international	Commerce	Digital leader, responsable des relations presse et de la communication digitale	- gérer la réputation presse/digitale de decathlon et tribord - communiquer sur les réseaux sociaux et le site internet - faire connaître, aimer nos produits et les faire recommander	Emploi de niveau intermédiaire : technicien, agent de maîtrise, maîtrise administrative et commerciale, VRP	64	
Commerce specialite management de l'evenementiel		Assistante administratif	Saisie informatique			
Formation technicien superieur en methodes et exploitation logistique	Agriculture, sylviculture et pêche	Assitane logistique aval	- suivi qualité-logistique - planification tournées sacs - traitement et suivi litiges transports	Employé de bureau, de commerce, personnel de service	40	1
Gestion et transaction immobilieres	Commerce	Conseillère clientèle particulier	Gestion d'un portefeuille clients	Emploi de niveau intermédiaire : technicien, agent de maîtrise, maîtrise administrative et commerciale, VRP	47	
Licence 3 sciences du langage - parcours communication, médias, médiations numériques est complet.	Activités immobilières	Chargée des publications print et web	Communication print et web elaboration et analyse des stats mensuelles référencement		64	7
Licence pro banque finance assurance conseiller particulier	Activités financières et d'assurance	Conseiller clientèle particulier	Prise en charge des demandes clients réalisation de prêts habitat et assurances mission principale concernant le développement d'épargne boursière et d'assurance vie	Employé de bureau, de commerce, personnel de service	16	
Licence pro commercialisation des produits des filières vitivinicoles	Commerce	Responsable commerciale	Vente aux professionnels suivi clientèle prospection clientèle	Emploi de niveau intermédiaire : technicien, agent de maîtrise, maîtrise administrative et commerciale, VRP	64	
Licence professionnelle commerce spécialité management de l'événementiel	Commerce	Conseillère de vente	- service client - merchandising	Employé de bureau, de commerce, personnel de service	47	
Licence professionnelle du management de l'événementiel	Autres activités spécialisées, scientifiques et techniques	Responsable centre de traitement		Ingénieur, cadre, professions libérales, professions intellectuelles supérieures	83	
	Activités financières et d'assurance	Assistante commerciale		Employé de bureau, de commerce, personnel de service	64	

Techniques de Commercialisation

Source : Enquête décembre 2016 auprès des diplômés de DUT promo 2013/14 - Contact : Observatoire de l'établissement (Agnès Binet) / ode@univ-pau.fr / 05.59.40.70.53

Dernière mise à jour : 25/02/22

Diplômés en emploi au 01/12/16						
1ère formation suivie après le DUT	Secteur	Emploi	Fonction	Niveau emploi	Lieu	Nombre de mois pour trouver le 1er emploi
	Activités financières et d'assurance	Conseiller commercial	Conseil accueil gestion de portefeuille	Emploi de niveau intermédiaire : technicien, agent de maîtrise, maîtrise administrative et commerciale, VRP	40	
	Activités financières et d'assurance	Conseiller commercial	Développer gérer et suivre un portefeuille accompagner et conseiller les client dans leurs projets (crédit, épargne, assurance, situation difficile) réaliser les opérations et services liés à la vente	Emploi de niveau intermédiaire : technicien, agent de maîtrise, maîtrise administrative et commerciale, VRP	40	
	Construction	Employé du bâtiment	Plaquiste peintre maçon	Manoeuvre, ouvrier	40	5

Techniques de Commercialisation

Source : Enquête décembre 2016 auprès des diplômés de DUT promo 2013/14 - Contact : Observatoire de l'établissement (Agnès Binet) / ode@univ-pau.fr / 05.59.40.70.53

Dernière mise à jour : 25/02/22

Diplômés en études au 01/12/16	
2ème année programme grande ecole - parcours césure	1
Bma (brevet des métier d'art) ébénisterie	1
Business school	1
Ecole de commerce	2
Esc 3 master grande ecole	1
M2 investment management & private equity (msc)	1
M2 management de l'innovation	1
M2 marketing stratégique des produits et des marques	1
Master 1 management international	1
Master 2 commerce et vente option industries alimentaires	1
Master 2 comptabilité audit contrôle	1
Master 2 digital & e-business	1
Master 2 marketing des services	1
Master 2 responsable management et direction des ressources humaines	1
Master 2 santé publique option management des organisations médicales et médico-sociales	1
Máster dirección y planificación del turismo	1
Master information et communication	1
Master management, spécialité finance audit et contrôle	1
Master marketing et vente	1
Msc international business	1
Télécom ecole management	1
	5
Total	27