

MARIE-JULIE B.

**Directrice de région
Crédit agricole Pyrénées Gascogne (Auch)**



Pouvez-vous décrire les principales MISSIONS et RESPONSABILITES que vous exercez dans le cadre de votre emploi actuel ?

Je dirige un secteur commercial composé de 16 agences et 1 espace professionnel.
Je manage une équipe de 15 directeurs de la relation client sur un secteur qui compte 125 collaborateurs.
Ma mission principale est le management de managers sur le réseau commercial du Crédit agricole Pyrénées Gascogne.

COMMENT en êtes-vous arrivé.e à occuper votre emploi actuel et à atteindre ce niveau de responsabilités ?

J'ai débuté au guichet pendant un an, ensuite j'ai eu en charge l'installation des jeunes agriculteurs sur le département du Gers (3 ans). C'est à la fin de cette expérience que j'ai réalisé le Master professionnel.
Je suis ensuite devenue responsable de service crédits, en charge du middle office relation clients crédits et adjointe au directeur des services crédits (3.5 ans).
Ce fut mon premier poste de manager au travers duquel j'ai à la fois managé des collaborateurs en direct mais aussi 2 managers.
Enfin je suis devenue directrice de région commerciale, sur un secteur qui s'est élargi au bout de 2 ans. Expérience totale 4 ans.
Je m'apprête à changer de poste, pour devenir directrice des marchés agri et pro.

Pouvez-vous nous indiquer ce que le Master vous a apporté en termes de COMPETENCES ?

- Essentiellement de la gestion de projet en entreprises coopérative et mutualiste
- Des bases théoriques sur le management

A obtenu un M2 Management - Management et administration des entreprises - Projets, Coopératives [P] au terme de l'année 2009_2010
Témoignage recueilli début 2018 - Contact : Observatoire Des Etudiants (Agnès Binet) / ode@univ-pau.fr