

YANNICK F.

**Responsable Administration des ventes et qualité
SNF sas (Andrézieux)**



Pouvez-vous décrire les principales MISSIONS que vous exercez dans le cadre de votre emploi actuel ?

Responsable Administration des ventes et qualité dans une entreprise chimique de 1000 salariés (SNF à Andrézieux), mon rôle consiste avec mon équipe de 20 personnes à assurer l'interface entre les clients et les différents services au niveau commercial, technique, qualité et logistique.

Pouvez-vous nous raconter votre PARCOURS d'études et vos expériences professionnelles depuis l'obtention de votre licence ?

A la suite de mon bac 4 (ingénieur maitre) en génie des matériaux à l'UPPA, je suis parti en école d'ingénieur à l'INSA de Lyon en génie des matériaux. J'ai du "redoubler" et faire une 4e année dans cette école (assez difficile au niveau enseignement). Ensuite en 5e année, beaucoup plus cool, j'ai fini par un stage de 5 mois dans la société de peinture Celliose. J'ai postulé durant l'été 2008, à la fin du stage, à SNF où ma candidature a été retenue. Dans un premier temps à SNF, je travaillais uniquement dans la partie qualité mais depuis début 2011, cette activité est complétée par l'administration des ventes.

Pouvez-vous nous indiquer ce que la LICENCE vous a apporté ?

Au niveau des études, mon passage à l'UPPA m'a permis d'intégrer une école d'ingénieur tout en ayant des portes de sorties intermédiaires, en cas de lassitude au niveau des études. De plus, le contenu des études m'a aidé à intégrer l'INSA sans lacune majeure par rapport à ceux ayant suivi la voie classique Prépa 3e année école d'ingénieur.

Au niveau professionnel, mon passage à l'UPPA ainsi que mes passages à l'IUT (avant) et à l'INSA (après) m'ont permis d'avoir un bagage technique important en chimie et physique qui me sert au quotidien pour comprendre les problématiques des clients et en discuter de manière technique avec les ingénieurs R&D, réglementation ou les autres services de mon entreprise.